



タイ国際貿易 セミナー Thailand International Trade Seminar



タイ現地の貿易業務のプロが教える！ 日本人経営・管理者のためのタイ国際貿易講座

Thai International Trade Course for Japanese Executives & Managers: Insights from Local Trade Professionals

【講座の目的・受講メリット】

- ✓ タイでの貿易リスク回避 Avoiding trade risks in Thailand
- ✓ タイ人スタッフの円滑な業務管理 Smooth business management of Thai staff
- ✓ 意思決定の質の向上 Improving the quality of decision-making

【この講座の特徴】

- タイ現地に特化した実践的な内容
Practical content specific to the local situation in Thailand
- 毎回最新情報をアップデート Latest information is updated every time
- 講師がタイの税関に対する豊富な知識とネットワークを持ち、貿易実務、現場管理、コンサルタント経験20年以上の専門家
Instructor is an expert with over 20 years of experience in trade practice, site management, and consulting, possessing extensive knowledge of and a strong network with Thai customs.

【受講対象者】

在タイ日系製造業・商社・ロジスティクスなど貿易にかかわる業種の日本人経営者、関連部門管理者・担当者
Japanese Executives, Managers, and Staff (in relevant departments) from Trade-Related Industries in Thailand, including Manufacturing, Trading Companies, and Logistics.



【講座内容(全3パート構成)】

**在タイ日本人経営者・管理者のための
国際貿易実務セミナー**

Practical Seminar on International Trade for Japanese Executives in Thailand

Part 1: タイ貿易実務: 基礎と制度の要点 Thai Trade Practices: Fundamentals & Key Regulations

日程: 2026年8月21日(水) 9:00 – 16:30

場所: 泰日経済技術振興協会パタナカーン18

コンテンツ:

1. Introduction

- 1-1. 輸入出概要 Overview
- 1-2. 国際貿易条件 Incoterms®2020

2. 関税と還付 Customs Clearance Process

3. フォワーダーおよびロジスティクスプロバイダー Freight Forwarder and Logistics Provider

4. 特恵 Customs Duty Incentives

- 4.1 関税法第29条に基づく関税払い戻し Duty Drawback under Section 29
- 4.2 保税倉庫 Bonded warehouse
- 4.3 自由貿易区 Free Zone
- 4.4 IEAT (タイ工業団地公社) 自由貿易区 IEAT Free Zone
- 4.5 租税補填・還付 Tax Compensation/Tax Refund
- 4.6 BOI (タイ投資委員会)

5. 積み替え・通過貨物 Transshipment & Cross Border

6. 再輸出 Re-export shipment

7. 再輸入証明 Re-Import shipment

8. 認定事業者 Authorized Economic Operator: AEO



本研修のゴール (Training Objectives)

1. コンプライアンスの徹底とリスク回避 タイ独自の貿易規則とインコタームズを正しく理解し、法令違反や通関トラブルを未然に防ぐ。

Ensure Compliance & Mitigate Risk Master Thai trade regulations and Incoterms to prevent legal violations and minimize customs-related disruptions.

2. 関税優遇措置の活用によるコスト最適化 BOIやFree Zone等の各種免税・還付制度を把握し、自社に最適なスキームで関税コストを最小化する。

Optimize Costs via Customs Incentives Identify and leverage the most effective duty incentive schemes—such as BOI and Free Zones—to maximize tax savings and cash flow.

3. 物流戦略の高度化とサプライチェーンの効率化 AEO認定やクロスボーダー貿易の仕組みを理解し、停滞のない強靭な物流体制を構築する。

Enhance Supply Chain Efficiency Strengthen logistics strategies by utilizing AEO certification and cross-border frameworks to ensure a resilient and seamless trade flow.

Part 2: FTA/EPA戦略: HSコードの特定から原産地証明の実践まで FTA/EPA Strategy: From HS Code Classification to Practical Rules of Origin

日程: 2026年9月11日(金) 9:00 - 16:30

場所: 泰日経済技術振興協会パタナカーン18

コンテンツ:

Introduction: なぜ経営者がFTA戦略を知るべきか

Why Executives Must Master FTA Strategy?

1. 原産地証明とは? What is RULES OF ORIGIN?
2. FTA戦略のカギHSコード
3. オリジン・クライテリア Origin Criteria
 - 3-1. Wholly Obtained : WO
 - 3-2. Substantial Transformation : ST
 - Regional Value Content : RVC
 - Change in Tariff Classification : CTC
4. 不十分な工程 Minimal Operation
5. 救済ルールデミニミスルール De Minimis
6. 累積と部分累積 Accumulation and Partial Cumulation
7. 直送規定 Direct Consignment
8. 自己証明制度 Self Certification Systems

研修のゴール (Key Objectives)

1. 経営リスクの回避 (Risk Mitigation) HSコードの誤りや「不十分な工程」に該当するミスを防ぎ、遡及的な追徴課税や通関トラブルを未然に回避するガバナンスを構築する。

Risk Mitigation & Governance Establish robust corporate governance to prevent errors in HS code classification and ensure compliance with "Minimal Operations" rules. This protects the company from unexpected back-taxes and customs-related disruptions.

2. 関税コストの最適化 (Cost Optimization) BOI、Free Zone、FTA (累積制度) などを戦略的に組み合わせ、サプライチェーン全体での税コストを最小化し、利益率を最大化する。

Cost Optimization & Profitability Strategically integrate BOI, Free Zones, and FTA mechanisms—including the use of "Accumulation" and "Partial Cumulation"—to minimize total tax costs across the supply chain and maximize overall profit margins.

3. 物流戦略の高度化 (Strategic Logistics) 直送規定の遵守や自己証明制度の活用により、ASEAN域内におけるスピード通関と、停滞のない強靱なサプライチェーンを実現する。

Strategic Logistics & Resilience Enhance supply chain speed and resilience by ensuring compliance with "Direct Consignment" rules and leveraging "Self-Certification" systems. This ensures seamless customs clearance and a steady flow of goods within the ASEAN region.



Part 3: 貿易リスクマネジメント: ケーススタディで学ぶ危機回避 Trade Risk Management: Case Studies for Crisis Aversion

日程: 2026年11月20日(金) 9:00 – 16:30

場所: 泰日経済技術振興協会パタナカーン18

コンテンツ:

1. 貿易取引条件の選択 Selection of trade terms
2. 貿易取引利益 Export profit & Import profit
3. 利益計算 Profit calculation
4. 輸送手段の選択 Selection of mode of transport
5. 保険の選択 (貨物保険) Selection of insurance protection (cargo insurance)
6. 保険の適用範囲 (貨物保険・PL保険) Selection of insurance coverage (trade insurance • PL insurance)
7. 貿易保険の選択と為替リスク対策
Selection of trade finance and countermeasures against foreign exchange risk
8. 輸入・輸出商品・契約トラブル Product / contract trouble (import) Products /contract trouble (export)

研修のゴール (Key Objectives)

1. 実質的利益の確保 (Profit Protection) 表面的な価格だけでなく、物流コスト・保険・為替リスクを統合的に管理し、不透明な経済環境下でも目標利益を確実に守り抜く。

Profit Protection Ensure target margins by integrating logistics costs, insurance premiums, and foreign exchange risks into a comprehensive financial strategy.

2. 予期せぬ損失の回避 (Loss Prevention) 貨物事故、PL訴訟、代金回収不能、地政学リスクに対し、適切な保険と契約条項で多重の防波堤を築く。

Loss Prevention Establish a multi-layered defense against cargo accidents, PL litigation, payment defaults, and geopolitical risks through strategic insurance and contract management.

3. 危機管理体制の構築 (Crisis Resilience) ケーススタディを通じてトラブルの兆候を察知し、万が一の事態に迅速かつ的確な経営判断を下せる体制を整える。

Crisis Resilience Build an executive-level crisis management framework to identify early warning signs and make decisive, informed judgments during trade disputes.



講師紹介

Ms. Penchote Supinit

貿易実務・グローバル調達戦略コンサルタント

大手各企業の輸出入担当部門にて長年にわたり貿易実務の最前線でキャリアを積む。2012年から2024年まで、タイ外食大手セントラル・レストラン・グループ (Central Restaurants Group: CRG) にて輸出入・調達部門のマネージャーを歴任。タイ国内における複雑な通関手続き、免税制度の最適化、および広域サプライチェーン管理の責任者として数多くのプロジェクトを成功に導く。

現在は、独立したフリーコンサルタントとして活動。タイに進出している日系企業を中心に、実務改善、コスト削減戦略、コンプライアンス体制の構築を支援している。特定企業に属さない客観的な立場から、タイのローカルルールと日系企業の経営課題を熟知した「現場直結型」のアドバイスを提供できる数少ないスペシャリストである。

Instructor Profile

Independent Consultant | Strategic Trade & Global Procurement

With a distinguished career in the import-export departments of major global corporations, our instructor spent over a decade (2012–2024) as the Import-Export and Procurement Manager at Central Restaurants Group (CRG), one of Thailand's premier conglomerates. During this tenure, they spearheaded complex customs clearance operations, duty incentive programs, and supply chain management. Now practicing as an Independent Consultant, they provide specialized strategic advisory services to Japanese multinational companies in Thailand. By leveraging their extensive background in the Thai market, they offer unbiased, high-impact solutions for cost optimization and trade compliance. They are highly regarded for their ability to bridge the gap between practical Thai regulations and the strategic needs of Japanese executives.

受講料金

TPA会員 6,400 + 448 (VAT 7%) = **6,848 THB**

一般 7,300 + 511 (VAT 7%) = **7,811 THB**

特別割引料金

2名様でお申し込みの場合 (同一企業/組織)、2人目の方20%割引

TPA会員 **11,520 THB** (①6,400THB + ②5,120THB) + VAT7%

一般 **13,140 THB** (①7,300THB + ②5,840THB) + VAT7%

★お申し込み・お問い合わせ先★

泰日経済技術振興協会 研修部

【担当】 日本語 : 笹嶋 Tel : 02-717-3000-29 ext. 754

タイ語 : Ms. Warisara Tel : 02-717-3000-29 ext. 790/791

E-mail : japanese.course@tpa.or.th