

# คิด-ทำ-นำเสนอ เปลี่ยนคุณให้เป็นมืออาชีพ รุ่นที่ 5



The Professional by 'Think-Do-Show' Techniques

“คุณจะทำกับคนฟังได้มากขึ้นเมื่อคุณนำเสนอเป็นมืออาชีพ”

**วันที่จัด** วันพุธที่ 16 ตุลาคม 2562 (เลื่อนจากวันที่ 8 ก.ค.62)

**เวลา** 09:00-16:30 น. (ลงทะเบียนเวลา 08.00 น.) รับจำนวน 20 ท่าน

**สถานที่** ห้องสัมมนา สมาคมส่งเสริมเทคโนโลยี (ไทย-ญี่ปุ่น) ซอยพัฒนาการ 18

**สมาชิก** : 3,000 + VAT 7% 210 = 3,210 บาท

(สมาชิก ส.ส.ท., นักศึกษาปริญญาตรี, หน่วยงานราชการ, รัฐวิสาหกิจ)

**บุคคลทั่วไป** : 3,500 + VAT 7% 245 = 3,745 บาท

**“คุณอธิบายให้มันง่ายๆ หน่อยได้ไหม!”** ประโยคนี้เพียงประโยคเดียวก็สามารถฆ่าคุณกลางอากาศในที่ประชุมได้เลย ยังไม่ต้องคิดถึงเหตุการณ์ที่จะเกิดขึ้นต่อจากนี้แน่นอน คุณก็จะเริ่มอธิบายเรื่องเดิมด้วยประโยคเดิมๆ แถมนักบรรยายก็ยังเป็นแบบเดิมๆ อีกด้วย สิ่งที่เกิดขึ้นตามมา...คุณอาจจะไม่ได้รับความน่าเชื่อถือในที่ประชุมนั้นอีกต่อไปและที่สำคัญ คุณก็ไม่เหลืออะไรจะพูดอีกแล้ว

ความผิดอาจจะไม่ได้ตกอยู่ที่คุณคนเดียว เพราะอย่าลืมว่า คนฟังของคุณเขาอาจจะไม่ได้ถนัดที่จะรับข้อมูลด้วยการฟังก็เป็นได้ และอะไรจะเกิดขึ้น...ถ้าคุณว่าภาพไปด้วยและสื่อสารเรื่องราวต่างๆ ไปพร้อมๆ กัน อาจจะเรียกได้ว่า คุณปฏิบัติห้องประชุมเสียใหม่ หรือเปลี่ยนเวทีนำเสนอให้เป็นการฉายภาพสดๆ ราวกับการดูภาพยนตร์ที่น่าตื่นตาตื่นใจอยู่

**คุณจะทำกับคนฟังได้มากขึ้น!...เมื่อคุณเป็นคนสร้างภาพและชวนให้พวกเขาสนใจผลงานชิ้นเอกของคุณจนไม่กล้าจะสายตาแม้เพียงวินาทีเดียว**

## สิ่งที่คุณจะได้รับ

1. เพื่อพัฒนาความรู้และความเข้าใจเกี่ยวกับการเป็นมืออาชีพตัวเทคนิค ‘คิด - ทำ-นำเสนอ’
2. เพื่อพัฒนาทักษะการคิดด้วยสมองสองซีก (คิด) และการวาดแผนภาพอย่างง่ายรูปแบบต่างๆ (ทำ)
3. เพื่อพัฒนาทักษะการนำเสนอความคิดผ่านแผนภาพเชิงสร้างสรรค์ (นำเสนอ)



## วิทยากร

**คุณเกสร วลัยชัยเดช**

ที่ปรึกษาด้านการพัฒนาบุคลากรในองค์กรผู้เชี่ยวชาญ  
ด้านการพัฒนาบุคลิกภาพและการสื่อสาร

## หัวข้อการอบรมและสัมมนา

**“Think-Do-Show”** สู่การเป็นมืออาชีพในการทำงานเต็มประสิทธิภาพ”

**Think:** คิดใหญ่...ไม่คิดเล็ก

- ผลึกไอเดียที่คุณต้องเก็บข้างทาง
- สมองจอมขี้เกียจชอบสร้างทางลัด
- เมื่อคิดไปไกลเรามักมองข้ามสิ่งที่อยู่ตรงหน้า
- ศิลปินระดับโลกก็ยังมีขโมยความคิดคนอื่น



**Show:** พูดด้วยเสียง เข้าใจด้วยภาพ

- ลำดับเหตุการณ์ด้วยสมอง แต่เล่าเรื่องด้วยหัวใจ
- น้ำเสียงที่ทำให้คนรู้สึกมากกว่าที่เห็น
- เล่นใหญ่ด้วยท่าทางและมีมือไม้ขยับให้หลังตัว
- พลังแห่งการชวนให้เชื่อด้วยมายาของสีหน้า

**Do:** สร้างภาพให้ต้องร้องว้าว!

- เอาชนะความกลัวเรื่องศิลปะด้วยการจรดปากกา
- วาดเขียนงานเล่นๆ แต่ถ่ายทอดความยิ่งใหญ่
- ยิ่งวาด ยิ่งทำให้คุณจำได้มากกว่าเขียน
- อะไรจะเกิดขึ้น...เมื่อคุณจดโน้ตเป็นรหัสลับมวชน!



😊 **หลักสูตรที่แนะนำเพื่อต่อยอดการเรียนรู้** 😊

1. การจัดการความคิดอย่างมีประสิทธิภาพ
2. คิดในกล่อง คิดนอกกรอบ คิดเพื่อชัยชนะ
3. การรับมือและจัดการกับลูกค้าเจ้าปัญหา
4. กลยุทธ์การบริการลูกค้าอย่างเหนือระดับ

สนใจสอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมที่ 02-717-3000 ต่อ 81

Email: et@tpa.or.th